

ADVANTAGE AUSTRIA Budapest
 Handelsabteilung der Österreichischen Botschaft
 T +36 1 461 50 40 | F +36 1 351 12 04
 E budapest@advantageaustria.org | W advantageaustria.org/hu

Anmeldefrist
 27. September 2013

Anmeldeformular für selbstständige HandelsvertreterInnen*

Familienname		Vorname	
E-mail		Homepage	
Telefon		Mobil	

Mit meiner Unterschrift nehme ich zu Kenntnis, dass meine Daten von der Handelsabteilung der Österreichischen Botschaft Budapest und von der Personalberaterfirma BINDER & Partners verwendet werden.

Datum	Unterschrift
-------	--------------

Ich verfüge über die nötigen Kompetenzen und würde gerne für die folgende(n) österreichische(n) Unternehmen als Handelsvertreter in Ungarn tätig sein:

Bitte tragen Sie hier die Namen der Unternehmen ein! *

Firma 1	
Firma 2	
Firma 3	

Ich habe durch die folgenden Medien über diese Veranstaltung gehört

<input checked="" type="checkbox"/> Advantage Austria E-mail und/oder Homepage	
<input checked="" type="checkbox"/> Online Jobportal	namentlich:
<input checked="" type="checkbox"/> Webseite einer Zeitschrift	namentlich:
<input checked="" type="checkbox"/> Printmedien	namentlich:
<input checked="" type="checkbox"/> Fachorganisation	namentlich:

Als Anlage müssen folgende Dokumente beigefügt werden

Motivationsbrief
 Lebenslauf

* Das Ausfüllen der markierten Abschnitte und des Fragebogens auf der nächsten Seite ist unentbehrliche Voraussetzung für die Anmeldung.

FRAGEBOGEN*

Produkt(e) / Dienstleistungen, für die Sie über entsprechende Marktkenntnisse in Ungarn verfügen	
Kundengruppen und Marktsegmente, die Sie am besten kennen	
Erfahrung mit dem Vertrieb in Drittmärkten	
Haben Sie bereits Erfahrung als selbständiger Handelsvertreter? Referenzen (Marken, Produkte, Unternehmen, Erfolge)?	
Sind Sie bereit, auf selbständiger Basis zu arbeiten? Haben Sie bereits ein registriertes Handelsunternehmen? (Wenn ja, Name, Anschrift, Profil)	
Wäre ein Dienstverhältnis (Anstellung) für Sie Bedingung?	
Sind Sie bereit, von zu Hause (Home Office) zu arbeiten?	
Auflistung von Unternehmen (=potentielle Kunden), zu denen Sie besonders gute Kontakte haben	
Wie lange schätzen Sie, würde es bis zum ersten Auftrag in Ihrem Topsegment dauern?	
Erwartungen an den österreichischen Partner	
Erwartungen an Kompensation (Fixanstellung, reine Provisionsbasis, Kostenersatz für Home Office, Firmenwagen, usw.)	
Welches Budget veranschlagen Sie für die Bearbeitung des ungarischen Marktes?	
Haben Sie Restriktionen (Produkte, Marken, Unternehmen, die Sie nicht vertreten können / dürfen)?	
Ergänzende Informationen	